

SEJA UM PARCEIRO COMERCIAL



AUMENTE SUA RENDA MENSAL

O convidamos a recebe um treinamento e se habilitar a vender os PLANOS ODONTOLÓGICOS IDENTAL.

Individual – Familiar Empresas - Servidores Público

AUMENTE SUA RENDA MENSAL

PRIMEIRA OPORTUNIDADE

Você ganha pelas vendas realizadas.
Que tal, receber mais um percentual do valor
mensal pago pelo seu cliente?

Criar uma renda fixa.

SEGUNDA OPORTUNIDADE

- Quando você já estiver cumprindo suas metas, poderá começar a formar sua equipe.

Você pode cadastrar outras pessoas interessadas em formar também uma renda fixa e continuar recebendo bônus sobre as vendas deles.

COMISSÕES

PARCEIRO COMERCIAL RECEBERÁ
Nível I

- A primeira parcela das suas vendas
- Confirmação sobre as suas vendas individuais e dos seus parceiros agregados.
- Percentual sobre as mensalidade das vendas dos seus parceiros agregados.

POSSIBILIDADE DE CRESCIMENTO

- Mediante o alcance de meta e dedicação, o PARCEIRO COMERCIAL pode crescer na estrutura e se tornar um SUPERVISOR.

JÁ PODE SE COLOCAR NO LUGAR DE APOIAR TODA A SUA REDE DE VENDAS.

- Receber um percentual sobre toda a sua rede de parceiros.
- Treinar equipes.
- Abrir praças.
- Abrir frentes de vendas.
- Participar das reuniões de estratégias de vendas.

IDENTIFICAÇÃO DO PARCEIRO COMERCIAL

1. Cada PARCEIRO COMERCIAL terá seu PORTAL DE VENDAS e receberá um código de identificação.
2. Este código numérico será a sua identificação na divulgação dos planos junto ao público consumidor.
3. Caso um futuro cliente queira fazer o plano pelo site, no mesmo, existe um campo que solicita o número do seu código.
4. A comissão desta venda será creditada ao PARCEIRO COMERCIAL identificado.
5. E se ele não fizer o plano no site, o seu nome e dados será gravado no seu PORTAL, você pode ligar pra ele e fazer a venda.

PORQUE SER UM PARCEIRO COMERCIAL

VOCÊ ESTÁ DIANTE DE UMA OPORTUNIDADE. FORMAR UMA CARTEIRA DE CLIENTES E RECEBER UMA COMISSÃO SOBRE AS MENSALIDADES PAGAS.

- 1. O plano odontológico é um produto de boa aceitação. Todos precisam cuidar da sua Saúde Bucal.**
- 2. O relacionamento com 100 clientes traz uma boa remuneração a qualquer Agente Comercial, já garante uma boa renda mensal e os seus clientes consomem outros produtos que pode ser oferecido.**
- 3. O plano odontológico é um produto de relacionamento e de formação de grupo de compradores, o portal organiza a abordagem com seus clientes e você terá à sua disposição toda a sua rede de consumidores.**

ADEUS FALTA DE DINHEIRO

PARTICIPE. GANHAR TODO MÊS

SEJA UM EMPREENDEDOR

Solicite seu cadastramento
aqui no site