

SEJA UM PARCEIRO COMERCIAL ATEMDE ODONTO

AUMENTE SUA RENDA MENSAL



COMO FAZER?

Você se cadastra no site.
www.atemde.com.br

Recebe um treinamento e se habilita a vender os
PLANOS ODONTOLÓGICOS ATEMDE ODONTO.

Individual – Familiar

Empresas - Servidores Públicos



PRIMEIRA OPORTUNIDADE

Você ganha pelas vendas realizadas.
Recebe um percentual do valor mensal pago pelo seu cliente durante o período do contrato.

Esta é a primeira oportunidade
de você criar uma renda fixa.



SEGUNDA OPORTUNIDADE DE GANHAR DINHEIRO

Quando você já estiver fazendo suas vendas,
pode começar a formar sua equipe.

Você pode cadastrar outras pessoas interessadas em
formar também uma renda fixa e continuar recebendo
bônus sobre as vendas deles.



FUNCIONA ASSIM:

SUPERVISOR

PARCEIRO
COMERCIAL
Nível I

PARCEIRO
COMERCIAL
Nível I

Parceiro
Agregado
Nível II

Parceiro
Agregado
Nível II

Parceiro
Agregado
Nível II

Parceiro
Agregado
Nível II

Parceiro
Agregado
Nível II

Parceiro
Agregado
Nível II

AO FORMAR A REDE DE PARCEIROS

- Além de recebe a primeira parcela das vendas realizadas por você.
- Receber um percentual das mensalidades da carteira que você formou.
- Recebe também um percentual das mensalidades das vendas do seu Nível II de Parceiros Agregados.



DISTRIBUIÇÃO DAS COMISSÕES NA REDE

PARCEIRO COMERCIAL RECEBERÁ Nível I

- A primeira parcela das suas vendas
- Percentual sobre as mensalidades das suas vendas individuais.
- Percentual sobre a venda dos seus Parceiros Comerciais Agregados

Parceiro Comercial Agregado Nível II

- A primeira parcela das suas vendas.
- Percentual sobre as mensalidades suas vendas individuais.

O Parceiro Agregados logo que cadastre um novo Parceiro, se torna automaticamente um PARCEIRO COMERCIAL NIVEL I. Inicia a formar a sua rede de vendas e assim continuamente.



POSSIBILIDADE DE CRESCIMENTO

- Mediante o alcance de meta e dedicação, pode crescer e se tornar um SUPERVISOR.
- Receber um percentual sobre toda a sua rede de parceiros.
- Já pode se colocar no lugar de apoiar toda a sua rede de vendas.
- Treinar equipes.
- Abrir praças.
- Abrir frentes de vendas.
- Participar das reuniões de estratégias de vendas.



IDENTIFICAÇÃO DO PARCEIRO COMERCIAL

- Cada PARCEIRO COMERCIAL terá seu PORTAL DE VENDAS e receberá um código de identificação.
- Este código numerico será a sua identificação nas divulgações dos planos junto ao público consumidor.
- Caso um futuro cliente guarde seu código e queira fazer o plano pelo site, no mesmo, existe um campo que solicita o número. A comissão desta venda será creditada ao Parceiro Comercial identificado.



NO PORTAL DO PARCEIRO COMERCIAL ESTARÁ DISPONÍVEL

- Sua carteira de clientes.
- O pagamento da mensalidades.
- Suas comissões.
- A relação dos Parceiros Agregados cadastrados.
- As vendas destes parceiros que incide comissão sobre elas.
- Os créditos realizados.
- Histórico de vendas.
- Onde cadastrar as vendas realizadas.



PORQUE SER UM PARCEIRO COMERCIAL ATEMDE ODONTO?

- O plano odontológico é um produto de boa aceitação. Todos precisam cuidar da sua Saúde Bucal.
- Você está diante de uma oportunidade. Formar uma carteira de clientes e receber uma comissão sobre as mensalidades pagas.
- O relacionamento com 100 clientes traz uma boa remuneração a qualquer Agente Comercial, pois garantem uma boa renda mensal e consomem outros produtos que pode ser oferecido.
- O plano odontológico é um produto de relacionamento e de formação destes grupo de clientes, o portal organiza e você terá à sua disposição toda a sua rede de consumidores.



PARTICIPE. GANHAR TODO MÊS

Cadastre-se aqui no site que entraremos em contato.

Marcamos uma reunião de tirar dúvidas, formalizar sua participação e conhecer mais de perto o projeto.

Ganhar todo mês.

Não é necessário ser um vendedor, basta ter um espírito empreendedor.

E se você já é um vendedor, comece já.

Cadastre-se, não tem custo, estamos lhe esperando.

SEJA UM EMPREENDEDOR!

